



СОДЕРЖАНИЕ

РЕСПУБЛИКАНСКИЕ НОВОСТИ.....5

КОММЕНТАРИЙ

Б. Хасенова

Сертификация сельскохозяйственной продукции.....6

С. Дилимбетов

О государственных хлебных базах.....7

Н. Бисекенов

О ведении государственного регистра племенных животных.....7

ПОСЕВНАЯ - 2005

А. Алтыбаев

Подготовка и настройка зернотуковых сеялок к работе.....9

ЗЕМЛЕДЕЛИЕ

В. Сюсюкин, Т. Подлесная,

Е. Чернявская

Результаты агрохимического обследования почв Республики Казахстан за 2000-2004 гг.11

И. Васыко, А. Бектемиров,

М. Карабаев

Эффективность энерго- и ресурсосберегающих технологий возделывания зерновых культур.....14

В. Федосеев

Плодородие почв необходимо сохранить.....17

ЖИВОТНОВОДСТВО

Б. Косжанов

Контроль за качеством заготавливаемой и реализуемой животноводческой продукции.....18

Козий пух приносит выгоду.....19

АНАЛИЗ

Г. Акимбекова

Перерабатывающая промышленность: сегодня и завтра.....21

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

М. Садуакасов, Л. Баталина

Овсюг - угроза будущего урожая.....22

ПРИЛОЖЕНИЕ КАМ - КОНСАЛТИНГ. АНАЛИТИКА. МАРКЕТИНГ.....24

ЦЕНОВАЯ ИНФОРМАЦИЯ (ИМС МСХ РК).....27

Приложение на казахском языке

Е. Курбан

Ауыл шаруашылығы техникаларын тіркеу.....1

Ғ. Татаев

Нарықты экономика жағдайында мал шаруашылығын өркендету.....3

Ж. Мақыш

2005 жылғы I тоқсандағы су қорын пайдалану мен қорғау саласында атқарылған мемлекеттік бақылау-инспекциялық қызмет.....4

ПОДПИСКА 2005

Наши индексы:
75894, 35894

в любом пункте
приема подписки

Хорошие урожаи
просто так не бывают!



2500000056833

IPC Agri

*Наша стратегия -
Ваш успех!*

NEW HOLLAND

CASE IH

- Полный спектр сельскохозяйственной техники
- Гарантия 1 год без ограничения количества моточасов
- Профессиональное сервисное обслуживание
- Запасные части на всю предлагаемую технику
- Гибкая система скидок и оказание поддержки при получении кредитного финансирования на срок от 3 до 7 лет.

Республика Казахстан
г. Алматы, 480096
ул. Гоголя 207
Тел.: (3272) 50 81 31
508141
Факс: /7 (3272) 50 81 09
e-mail: info_almaty@ipc-agri.com
www.ipc-agri.com

СТАГРО - это больше, чем техника...

CLAAS

современные технологии • техника • сервис • запасные части • обучение

СТАГРО CLAAS

Алматы, тел.: 8(3272)67-23-52, 50-52-41, факс 67-23-96
Астана, тел./факс (3172) 23-00-32

Костанай, тел./факс 8(3142)54-32-35
Кокшетау, тел.: 8 (3162) 77-44-10, 77-45-10, факс 77-45-00
Петропавловск, тел./факс 8 (3152) 35-56-66

Финансовые партнеры в Казахстане: КазАгроФинанс, Астана - Финанс, Центрлизинг, АТФ - Банк

by Carol Kerven &
Aidos Smallov**Козий пух приносит выгоду**

"Prospects for goatdown"

Большинство сельчан, фермеров, которые разводят такой вид сельскохозяйственных животных, как козы, знают, какое полезное это животное. Помимо тех, привычных для всех, выгод, которые приносят козы, есть еще одна их особенность. Это их пух. Об этом наш сегодняшний материал.

Наши местные козы производят пух, который называется кашемиром, ценный продукт, обладающий огромным спросом на международном рынке. Казахстанские ученые совместно с коллегами из Великобритании проводят научную работу по улучшению качества кашемира и системы маркетинга с целью обеспечения высоких доходов для отечественных товаропроизводителей. Благодаря системе малых грантов в рамках Посольства Великобритании в РК оказана поддержка данной работе в течение последних трех лет. Работа проводится под руководством Института овцеводства им. Мынбаева (НПЦ животноводства и ветеринарии МСХ РК). Поддержка работ и тех-

ническая помощь также оказывались научно-исследовательским проектом, который финансировался Европейским Союзом через Институт Макколи в Шотландии.

В Центральной Азии еще в период существования Союза ССР была выведена Советская шерстная порода коз, которая относится к ангорской породе, в целях увеличения выхода шерсти у коз. Эти животные имели большое распространение почти во всех совхозах. Необходимо отметить, что их шерсть не относится к кашемиру и поэтому имеет весьма низкую цену на международном рынке.

Генетическое влияние данной работы сохранилось во многих районах и сегодня. Случка коз контролировалась животноводами после распада совхозов в середине 1990-х гг.

В данное время производители и заготовители козьей шерсти не владеют информацией по требованиям перерабатывающих фабрик к качеству кашемира. Также они не обладают навыками чес-

ки коз и сортировки пуха по качеству согласно требованиям переработчиков. Следовательно, животноводы не способны реализовать кашемир по высокой цене.

В данном аспекте показателен пример монгольских фермеров по ческе и успешному сбыту пуха, которые получают большую часть дохода от продажи пуха (данные Всемирного Банка за 2003 г.).

На сегодняшнем рынке международные перерабатывающие компании готовы платить хорошие деньги за тонкий пух. Диаметр пуха измеряется в микронах: 1000 микрон в 1 см. Международный стандарт, предъявляемый к диаметру кашемира, - не более 16,5 микрон. Научная работа, которая проводилась с 2000 г. у нас в Казахстане, выявила наличие коз с необходимыми показателями у животноводов в некоторых регионах страны.

Например, образцы козьего пуха из Кызылординской области имеют средний диаметр толщины пуха от 13,4 до 15,4 микрон, что является весьма привлекательной характеристикой для перерабатывающих компаний. Образцы пуха были проанализированы в Институте Макколи, Шотландия, в 2001 г.

ПЕРЕРАБОТКА ПУХА

формации по ценам на кашемир, которые предлагают перерабатывающие заводы и фабрики.

Такой же, как у нас вид коз обитает и в Монголии, где в последние несколько лет маркетинг и промышленность кашемира развивалась с помощью правительства, иностранных инвесторов и международных проектов. Большую часть дохода монгольских животноводов составляет прибыль от продажи козьего пуха. В 2004 г., к примеру, они продавали сырой счесанный пух в среднем по 22 долл. США за 1 кг.

А вот у нас, в Казах-

стане, те фермеры, которые занимались этим видом деятельности, продавали состриженную козью шерсть (грубый волос, смешанный с пухом) в среднем за 2-3 долл. США за 1 кг, а за счесанный пух получали в среднем 11-19.



Рис.1. Уровень цен на пух разного цвета.

Козий пух первоначально проходит обработку на специальных фабриках, прежде чем из него изготавливают свитера и другие виды одежды. Большой объем кашемира экспортируется в необработанном виде. Местные заготовители получают заказы на сырой пух от крупных покупателей из Китая, Монголии и Ирана. Заготовители покупают сырой кашемир у фермеров на местных рынках и после этого, проделав простую сортировку, экспортируют.

В течение последних пяти лет компании из разных стран закупили ценный козий пух у фермеров Казахстана, Кыргызстана и Таджикистана. В данное время на территории этих стран нет постоянно издающихся источников ин-

КАКИМ ТРЕБОВАНИЯМ ДОЛЖЕН СООТВЕТСТВОВАТЬ КАШЕМИР (КОЗИЙ ПУХ)

Перерабатывающие фабрики готовы платить намного больше за козий пух, который обладает соответствующими характеристиками. Сырой козий пух должен быть предварительно подготовлен фермерами. Необходимо учитывать следующие требования:

➤ Пух не должен обладать характеристиками ангорской шерсти, т.е. фермеры не должны допускать скрещивание местных коз с ангорскими козами и не смешивать ангорскую шерсть с кашемиром при продаже.

➤ Необходимо счесывать пух весной при линьке, если шерсть сострижена с коз и продана, то ее цена будет ниже. Один кг шер-

сти содержит от 100 до 300 граммов пуха.

➤ Тонкий пух пользуется большим спросом и поэтому стоит дороже. Тонина измеряется микронами (100 микрон = 1 см).

➤ Правильная длина 3-7 см, если пух состригается с коз, то длина пуха становится слишком короткой для станков на фабриках.

➤ Нужно сортировать пух по цвету, у каждого цвета своя цена.

➤ Нужно очистить пух от грязи и колючек. Грязный пух стоит намного меньше.

Цены на пух бывают разными в зависимости от цвета. Каждый год бывает разный спрос на цвет



Фото 1. Местные козы, с которых можно получить ценный козий пух.



Фото 2. Ангорская порода коз.

пуха, обычно чисто белый и тонкий пух бывает наиболее дорогим.

Цены меняются каждый год в зависимости от спроса перерабатывающих фабрик. Наблюдался рост цен на пух в 2004 г. и также ожидается в 2005. Заготовители обычно увеличивают цену на кашемир в сезон закупок, весной, соревнуясь между собой, так как им необходимо обеспечить объем для перерабатывающих фабрик.



Рис. 2. Уровень цен на переработанный кашемир.

ЧТО НУЖНО СДЕЛАТЬ, ЧТОБЫ ПОЛУЧИТЬ ХОРОШУЮ ЦЕНУ ЗА КОЗИЙ ПУХ?

- Понимать правила рынка.
- Проводить ческу коз в правильное время.
- Не допускать скрещивания местных коз с ангорской породой коз.
- Сортировать козий пух по цвету после чески.
- Объединяться в группы для того, чтобы сбывать пух в большем количестве.
- Предварительно договориться с заготовителем по качеству и количеству пуха.

КАК НУЖНО ПРАВИЛЬНО ПРАВОДИТЬ ЧЕСКУ КОЗ?

Весной у коз начинается линька зимнего пуха. Сам процесс линьки происходит постепенно. Наиболее тонкий пух выпадает

быстрее по сравнению с грубым. Необходимо проводить ческу с помощью специального гребня (см. рис. 3).

При ческе можно связать козу или попросить кого-нибудь поддержать ее за рога, или привязать ее к чему-либо. Потом мож-



Фото 3. Ческа коз.

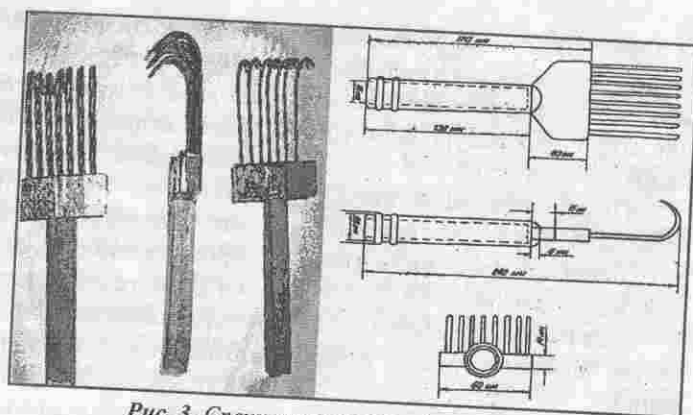


Рис. 3. Специальная щетка для чески коз.

но начинать ческу пуха с шеи, далее - с двух боков по направлению к задней части животного. Необходимо отдельно собирать пух с задней части тела, так как он обычно бывает грязным.

Процесс чески обычно занимает от 20 до 30 минут на одну козу. Это не болезненный процесс для животных.

После завершения чески всех голов коз нужно произве-

сти сортировку пуха, т.е. объединить пух одного цвета, например коричневый, черный, светло-коричневый и белый. Каждый цвет обладает своей ценой.

СОДЕРЖАНИЕ КОЗ В ЗИМНИЙ ПЕРИОД

Козы, которые дают ценный козий пух, это обычные местные козы, но дополнительное кормление в зимний период для них все же необходимо. Козам можно давать ячмень, кукурузу или отруби, также клевер, альфа-альфу,

эспарцет или заготовленное сено из разнотравья хорошего качества.

Зимние помещения для содержания коз должны быть сухими и чистыми, с необходимой вентиляцией. Если козлята рождаются зи-

мой или ранней весной, то их нужно держать в тепле.

В остальном содержание коз не составляет особых хлопот и может приносить дополнительную прибыль для каждого фермера и сельчанина, который имеет свое подворье.

Данный материал разработан в рамках Проекта "Развитие маркетинга шерсти в Центральной Азии", над которым работают специалисты НПО животноводства и ветеринарии МСХ РК, Института овцеводства им. Мынбаева, при участии Института землепользования Макколи (Шотландия) и Университета штата Колорадо (США).

анализ

Перерабатывающая промышленность: сегодня и завтра

Переработка сельскохозяйственной продукции - одна из приоритетных отраслей, от состояния и потенциала которой во многом зависит продовольственная безопасность страны. Как отметил Президент, "Переработка - это основа повышения конкурентоспособности. Это - качественные товары. Это - развитие отстающих отраслей". В связи с этим "в среднесрочной перспективе главной целью должна стать поддержка развития перерабатывающего сектора

сельского хозяйства. При этом основной акцент нужно сделать на глубокой переработке сельхозсырья для выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью".

В настоящее время в республике функционирует более 3 тыс.

предприятий, среди которых преобладают средние и мелкие, на долю крупных приходится всего 10%. Наиболее благоприятная ситуация сложилась в зерновой, масложировой, молочной и других отраслях.

Так, основными производителями растительного масла являются крупные специализированные предприятия - АО "Май", ТОО "Алтын-ВК" (ВКО), "Шымкент-Май" (ЮКО).

Однако наряду с крупными и средними предприятиями отрасли функционируют и мелкие маслобойки, главная проблема которых заключается в недостаточном выходе продукции из единицы сырья. Выход масла подсолнечного в мини-цехах составляет 25-30%, на специализированных заводах - 40-45%, при этом потери масла соответственно 14 и 1%. Низкая производительность и качество производимой продукции характеризуют низкую ее конкурентоспособность.